

STONE

ИНВЕСТИЦИИ
В НЕДВИЖИМОСТЬ

ОФИС vs

КВАРТИРА

СРАВНЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ
ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ

	ОФИС КЛАССА А	КВАРТИРА
Арендаторы	Арендаторы офисов преимущественно юридические лица	Арендаторы квартир преимущественно физические лица
Платежеспособность	Прозрачная оценка надежности арендатора по финансовой деятельности	Нет возможности проверить платежеспособность арендатора
Срок договора	Долгосрочные договоры аренды от 5 лет	Как правило, краткосрочные договоры аренды
Стабильность	Подтверждается долгосрочными планами на аренду (см. пункт выше)	Вероятны частые смены арендаторов (причина: переезд в другой город, смена работы и т. д.)
Дополнительные затраты	Арендаторы крупных офисов, как правило, ремонт делают самостоятельно	Затраты на ремонт и меблировку несет собственник + дополнительные затраты на косметический ремонт
Индексация	Ежегодная индексация в среднем на 5% (не менее ИПЦ)	Увеличение месячного арендного платежа происходит редко
Взаимодействие с арендаторами	Арендатор напрямую взаимодействует с УК (экономия времени собственника офиса)	Собственник напрямую взаимодействует с арендатором, решает все его вопросы
Окупаемость (с момента ввода в эксплуатацию)	Окупаемость от 8 лет	Окупаемость в среднем от 20 лет и более
Средняя годовая рентная доходность (до уплаты налогов)	Средняя годовая доходность 12-14%	Средняя годовая доходность 4-6%
Рост стоимости недвижимости за период строительства (прогноз)	от 40%	до 30%

СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ

- Низкая конкуренция среди инвесторов в связи с низкой осведомленностью об офисном рынке
- Долгосрочные отношения: средний срок аренды от 5 лет, зафиксированный официальным договором
- Прогнозируемый доход от сдачи в аренду: в договоре зафиксированы суммы арендной платы и индексация на весь срок аренды
- Арендатор напрямую взаимодействует с управляющей компанией бизнес-центра (экономия времени)

SWOT-АНАЛИЗ

ОФИСЫ КЛАССА А

SWOT-АНАЛИЗ

СЛАБЫЕ СТОРОНЫ

- Ограниченные знания у частных инвесторов о рынке офисной недвижимости
- Для поиска ликвидного офисного помещения и надежного арендатора требуется погружение в рынок коммерческой недвижимости и помощь консультанта (дополнительные расходы = комиссия за оказание услуг)

ВОЗМОЖНОСТИ

- При покупке на ранних стадиях строительства возможен рост стоимости недвижимости от 40% (дефицит предложения на рынке и спрос на качественные новые объекты поддерживают цены на офисы)
- Применение современных технологий для модернизации офиса, что может улучшить его привлекательность для арендаторов
- Возможность создания партнерских отношений с другими арендодателями для диверсификации предложения

УГРОЗЫ

- Удаленная работа сотрудников в связи с переходом компаний на гибридный график работы
- Внешнее геополитическое влияние на бизнес и, как следствие, оптимизация занимаемых офисных площадей (сокращение расходов на аренду офисов)
- Экономический кризис

СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ

- Разнообразие выбора жилых проектов для инвестиций
- Самостоятельный выбор квартиры и оценка ее характеристик без детального погружения в рынок жилой недвижимости
- Самостоятельный поиск арендатора (много доступных ресурсов — от «Циана» до Telegram-каналов)
- Сравнительным методом легко определить потенциальный размер арендного потока

SWOT-АНАЛИЗ

ВОЗМОЖНОСТИ

- Увеличение потенциального размера арендной платы за счет качественно выполненного ремонта и удачно выбранной локации проекта
- При покупке на ранних стадиях строительства возможен рост стоимости недвижимости до 30%

КВАРТИРЫ

- Большая конкуренция на рынке аренды жилья
- Платежеспособность арендатора узнается по факту сдачи квартиры в аренду
- Как правило, индексация арендной ставки жилой недвижимости происходит редко
- Постоянное вовлечение и общение с арендатором (трудозатратно)
- Вследствие высокой ключевой ставки наблюдается значительное удорожание ипотечных кредитов

SWOT-АНАЛИЗ

- Доп. затраты (износ мебели, поломка сантехники, косметический ремонт)
- Частая смена арендаторов (причина: переезд в другой город, смена работы и т.д.)
- Снижение арендного потока из-за высокой конкуренции на рынке аренды жилья
- На первичном рынке жилья наблюдается падение спроса (в 2025 году число проданных квартир снизилось на 6,3%)

СЛАБЫЕ СТОРОНЫ

УГРОЗЫ

ОФИС КЛАССА А

Приобретение на ранней стадии
Площадь: **68,5 кв. м**
Цена покупки: **38,2 млн руб.**

Аренда в месяц: **390 000 руб.**
(после вычета коммунальных платежей,
эксплуатационных расходов)

В **3** РАЗА
БОЛЬШЕ

В **3** РАЗА
БЫСТРЕЕ

СРОК ОКУПАЕМОСТИ

с момента ввода объекта в эксплуатацию
и без учета дополнительных затрат

8 лет

КВАРТИРА

Приобретение в готовом объекте
Площадь: **67,9 кв. м**
Цена покупки: **31,3 млн руб.**

Аренда в месяц: **120 000 руб.***
(после вычета коммунальных платежей)

СРОК ОКУПАЕМОСТИ

с момента ввода объекта в эксплуатацию
и без учета дополнительных затрат

22 года

* Ставка аренды в жилье будет зависеть от функциональности планировки,
качества ремонта и мебелировки

ОФИСЫ

НА ПРИМЕРЕ СТРОЯЩИХСЯ ОБЪЕКТОВ

704
тыс. кв. м

По данным NF Group, объем ввода офисов по итогам **2025** года составил **704 тыс. кв. м**. Наблюдается **дефицит качественных офисов** в условиях стабильно **высокого спроса**.

↑ РАЗВИТИЕ
БИЗНЕСА

Покупка офиса влечет за собой инвестиции в HR-бренд и развитие бизнеса, а также имеет более высокую инвестиционную привлекательность по сравнению с жилой недвижимостью.

511
тыс. руб.

Средняя цена кв. м при продаже премиального офиса класса А в границах МКАД — **511 тыс. руб.**, что эквивалентно средней цене кв. м квартиры бизнес-класса.

- Выполнение ремонта
- Подбор арендатора
- Помощь в перепродаже офиса



ПОМОГУТ
ЭКСПЕРТЫ **STONE**

ЖИЛЬЕ

НА ПРИМЕРЕ СТРОЯЩИХСЯ ОБЪЕКТОВ

7,4
млн кв. м

Объем ввода жилой недвижимости по итогам **2025** года составил **7,4 млн кв. м**, что почти в 11 раз превышает объемы ввода офисной недвижимости.

СОХРАНЕНИЕ
КАПИТАЛА

Приобретая квартиру, покупатели в первую очередь ориентируются на сохранение капитала и улучшение уровня жизни. **Срок окупаемости жилых проектов значительно выше, чем офисных.**

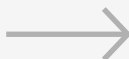
831
тыс. руб.

Средняя цена кв. м при продаже квартиры премиум-класса в новостройках в границах МКАД — **831 тыс. руб.**

Необходимость контроля эксплуатации
квартиры

Увеличение срока простоя квартиры без арендатора по причине длительного ремонта и поставки качественной мебели

Частая сменяемость арендатора, отсутствие долгосрочного договора аренды и индексации ежемесячного дохода



СОБСТВЕННИК
КВАРТИРЫ

ПОКУПКА ОФИСНОГО ПОМЕЩЕНИЯ В СТРОЯЩИХСЯ ОБЪЕКТАХ

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ЦЕНЫ С ПЕРВОНАЧАЛЬНЫМ
ВЗНОСОМ ОТ 10% ДЛЯ ВХОДА В ПРОЕКТ

ВОЗМОЖНОСТЬ ВЫБОРА ЛУЧШЕГО ПОМЕЩЕНИЯ
выбор наиболее ликвидного помещения

МАКСИМАЛЬНАЯ ВАЛОВАЯ ДОХОДНОСТЬ
рост стоимости недвижимости

ДОХОД В МЕСЯЦ С ОФИСОВ ОТНОСИТЕЛЬНО КВАРТИР
ВЫШЕ В 3 РАЗА!

МИНИМАЛЬНАЯ КОНКУРЕНЦИЯ НА РЫНКЕ ОФИСОВ
дефицит качественного предложения

УДОБНЫЙ ГРАФИК ПЛАТЕЖЕЙ
предоставление различных программ приобретения недвижимости

ВРЕМЯ НА ПОИСК НАДЕЖНОГО АРЕНДАТОРА
сокращение времени простоя помещения без арендатора
с момента ввода объекта в эксплуатацию

ОКУПАЕМОСТЬ ВЛОЖЕНИЙ В ОФИСЫ
БЫСТРЕЕ В 3 РАЗА!

STONE

Лоты недели, старты продаж
коммерческой недвижимости,
аналитика рынка, динамика
строительства и инвестиционные
стратегии

STONEOFFICE



@stone_developer

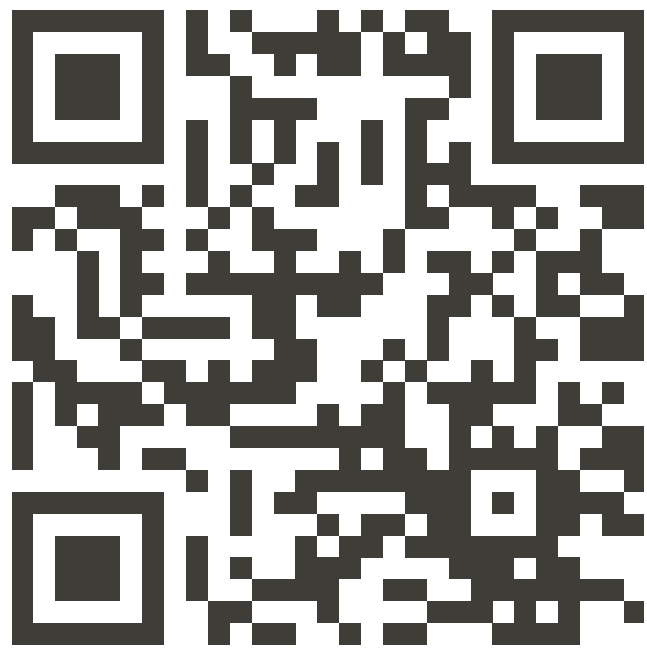
Подборки квартир, лоты недели,
ход строительства, гиды по
локациям, lifestyle -контент

STONEdom



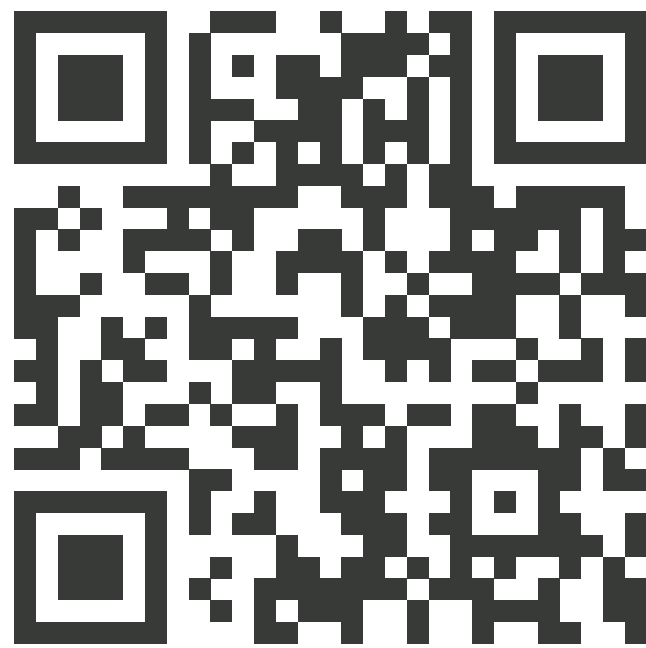
@stone_dom

Удобная и профессиональная
консультация экспертов STONE
в привычном для вас
мессенджере



@bc_stone1

Подробная информация о проектах,
предложения для жизни, бизнеса и
инвестиций на нашем сайте



sales@stone.ru